**Faire face aux objections**

On rencontre beaucoup d’objections au début et on ne sait pas toujours comment y faire face :

Essayer toujours de ne pas confronter la personne mais plutôt d’aller dans sons sens

Oui, je te comprends …

Moi aussi je pensais que …

Oui, moi aussi je trouvais cela très cher…

Ha oui, j’ai eu la même crainte que toi quand on m’en a parlé….

Si vous vous braquez et vous la contredisez, elle va se sentir nulle, elle vous détestera avant même de commencer et vous aller perdre une vente ou un partenaire (qui aime se faire contredire, personne 😉 ) Car clairement, il n’achètera pas !

**Pyramidal** : on perd de l’argent, ne marche pas ton truc, c’est une secte : réponse

*En effet, et figure toi que je pensais comme toi, mais figure-toi que j’ai approfondi mes recherches et je peux te dire que c’est tout à fait légal, c’est une société règlementée par une Fédération et le plan de rémunération est enregistré au Tribunal du commerce****!*** *Il existe en effet des sociétés frauduleuses, mais elles sont généralement vite à terre sous les deux ans max) Ici, nous avons 30 ans d’expérience et des produits Brevetés et tout ça, en toute légalité*

**On a des non et des méfiances** ! Que répondre ?

-Ok je comprends, tu n’es peut-être pas encore prête, cela ne te convient probablement pas pour le moment, nous en reparlerons sans doute plus tard (elles se remettent plus facilement en question et viendront plus facilement poser des questions)

Un non n’est jamais définitif, elle vous reviendra quand elle sera « prête ».

**Je refuse de payer pour travailler** :

Ah oui, marrant, j’ai eu ce frein aussi, mais en fait, c’est tout à fait normal de prendre un kit de démarrage, pour en parler, faut que tu connaisses un minimum le produits 😉 Surtout que tu verras à quel point ils te feront du bien

Et tu sais, nous dépensons tous de l’argent pour aller bosser, essence, fringue, sandwich, boissons, transport en commun, etc…. )

**Je ne suis pas vendeur(se)**

Cela tombe bien, moi non plus ! Ce qui est super dans cette activité est que tu n'es pas là pour vendre un produit, mais pour partager ton expérience comme on peut partager un restaurant ou un cinéma. Sans le savoir, tu fais déjà de la recommandation tous les jours, mais là tu seras payé pour le faire !

**Je ne connais personne**

Je pensais pareil, jusqu'à ce qu'on m'apprenne à dresser ma liste de contacts. Et je me suis rendu compte que nous connaissons tous énormément de monde (Imagines par exemple, qui inviterais tu à ton mariage ? )

Et si notre réseau est restreint, ce qui est magique c'est qu'il existe les réseaux sociaux où les contacts sont illimités. Sans compter les personnes que tu vas apprendre à connaître en partageant ton témoignage et ton opportunité.

**Je n'ai pas confiance en moi !**

Ha oui, je me souviens que j’ia eu cette réflexion à mon démarrage, j’en ris à présent ! Je n’imaginais même pas me montrer en photos avec mes produits !

Sache que la confiance en soi s'apprend surtout si cela n'est pas quelque chose que tu travaillais déjà. N'oublie jamais : Les actions amènent la confiance, la confiance amène des résultats et les résultats amènent des actions etc ... Ton sponsor sera là pour t'accompagner et tu verras qu'en passant à l'action tu vas acquérir petit à petit de la confiance en soi, de l'acceptation avec l'image de soi. Tu seras dans la plus belle école de la vie. Ici on fête chaque petite victoire !

 **Je ne sais pas travailler sur les réseaux**

Je te comprends, on n’apprend pas cela à l'école. D'ailleurs au début je me disais WOW je n'y arriverai jamais et puis je me suis dit que comme tout, c'était un apprentissage. Tu vas apprendre à acquérir de nouvelles compétences et à maîtriser les réseaux sociaux petit à petit grâce aux formations mises à disposition. Et tu auras tout au long ton sponsor pour te guider. De plus, tu peux aller à ton rythme et selon tes envies, nous ne sommes jamais seul(e)s.

**Je n'ai pas d'argent**

C'est justement la raison pour laquelle je te propose cette activité. Le but est que tu en gagnes afin d'être libre financièrement. Je sais que cela peut paraître trop beau et je ne vends pas du rêve, c'est du travail. Mais c'est une opportunité qui peut te permettre d'améliorer ton quotidien tout en gérant ton temps / ta famille / garder ton job actuel / découvrir de nouvelles personnes / travailler d'où tu veux. Tu n'as rien à perdre mais tant à gagner ! Ici on ne juge ni les finances, ni les études.

**Je ne peux pas / Je ne sais pas**

Oui, on démarre tous de zéro, on passe tous par cette phase 😉

C'est ce que j'entends le plus et pourtant ce que je remarque le plus rapidement avec chaque personne qui me rejoint c'est à quel point elle a des compétences cachées. Tu vas apprendre grâce au site de formation, au site internet, à ton sponsor et avec les autres membres de l'équipe. Tu vas aussi agrandir ta communauté sur les réseaux sociaux et/ou en face à face. On ne peut apprendre et connaître qu'en faisant, alors laisse toi cette chance !

**Pourquoi un abonnement**

L’abonnement est la meilleure stratégie pour tester les produits tout en ayant la possibilité de gagner de l’argent. La société fait tellement confiance qu’elle envoie 3 mois de produits en 1 fois afin de pouvoir faire tester à un maximum de personnes. De plus il est impossible de pouvoir parler de quelque chose avec le cœur si on ne l’a pas testé. Ici c’est l’abonnement parfait pour démarrer son activité. Et c’est 30 jours satisfait ou remboursé, what else ?

**Je n'ai pas le temps**

Ha oui, je me suis aussi demandé si j’y arriverai, On ne se rend pas toujours compte du temps que l’on passe sur les réseaux à flâner ou du temps que l’on perd sans avoir une bonne organisation. De plus l’objectif est de gagner du temps en liberté et avec cette opportunité c’est tout à fait possible ; mais bien sûr au début il y a un nombre d’heures à se fixer mais qui est propre à chacun ; on n’a pas de patrons ni d’obligations.